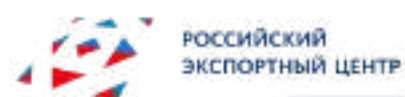




# РАЗВИТИЕ КИТАЙСКОГО РЫНКА СОВМЕСТНО С КЕНО ФАРМА



Аккредитованный советник  
Российского Экспортного Центра в КНР



Член Китайской торговой палаты по  
импорту и экспорту лекарств и товаров  
для здоровья

С ЗАБОТОЙ О ЗДОРОВЬЕ ОБЩЕСТВА МЫ  
ДЕЛАЕМ ФАРМАЦЕВТИКУ ДОСТУПНОЙ





# СОДЕРЖАНИЕ

---

НАША МИССИЯ

О КОМПАНИИ КЕНО ФАРМА

ЧТО ИМПОРТИРУЕТ КИТАЙ?

НАША ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА В  
КИТАЙ

КОНТАКТЫ

# НАША МИССИЯ

С ЗАБОТОЙ О ЗДОРОВЬЕ ОБЩЕСТВА МЫ ДЕЛАЕМ ФАРМАЦЕВТИКУ ДОСТУПНОЙ

---

Мы хотим, чтобы все больше и больше инновационных лекарств и медицинских изделий были доступны для улучшения здоровья в нашем обществе.

Наша команда высококвалифицированных специалистов в области фармацевтики в Китае помогает повысить качество лекарств и медицинских изделий, а также сделать их доступными на международных рынках.





# О КОМПАНИИ КЕНО ФАРМА

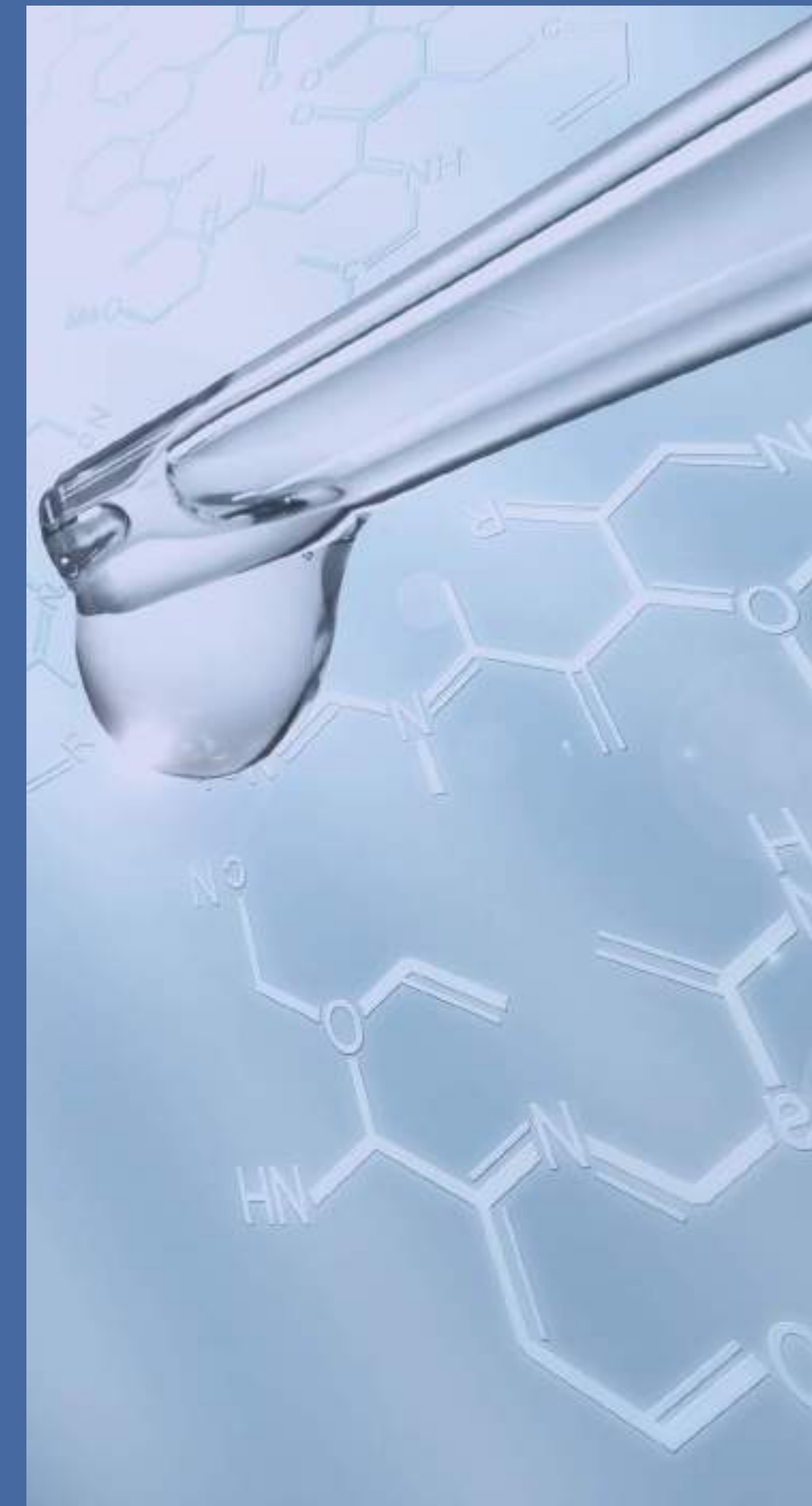
---

Кено Фарма была основана в Пекине в 2009 году. С тех пор мы работаем над тем, чтобы стать высококонкурентной компанией, которая стремится внести свой вклад в развитие фармацевтики и здравоохранения между Китаем и рынками, на которых мы присутствуем.

С этой целью мы предоставляем услуги и продукты с особой ценностью для ведущих компаний фармацевтической, химической, косметической и пищевой отраслей в России, странах СНГ, Испании и Мексике.

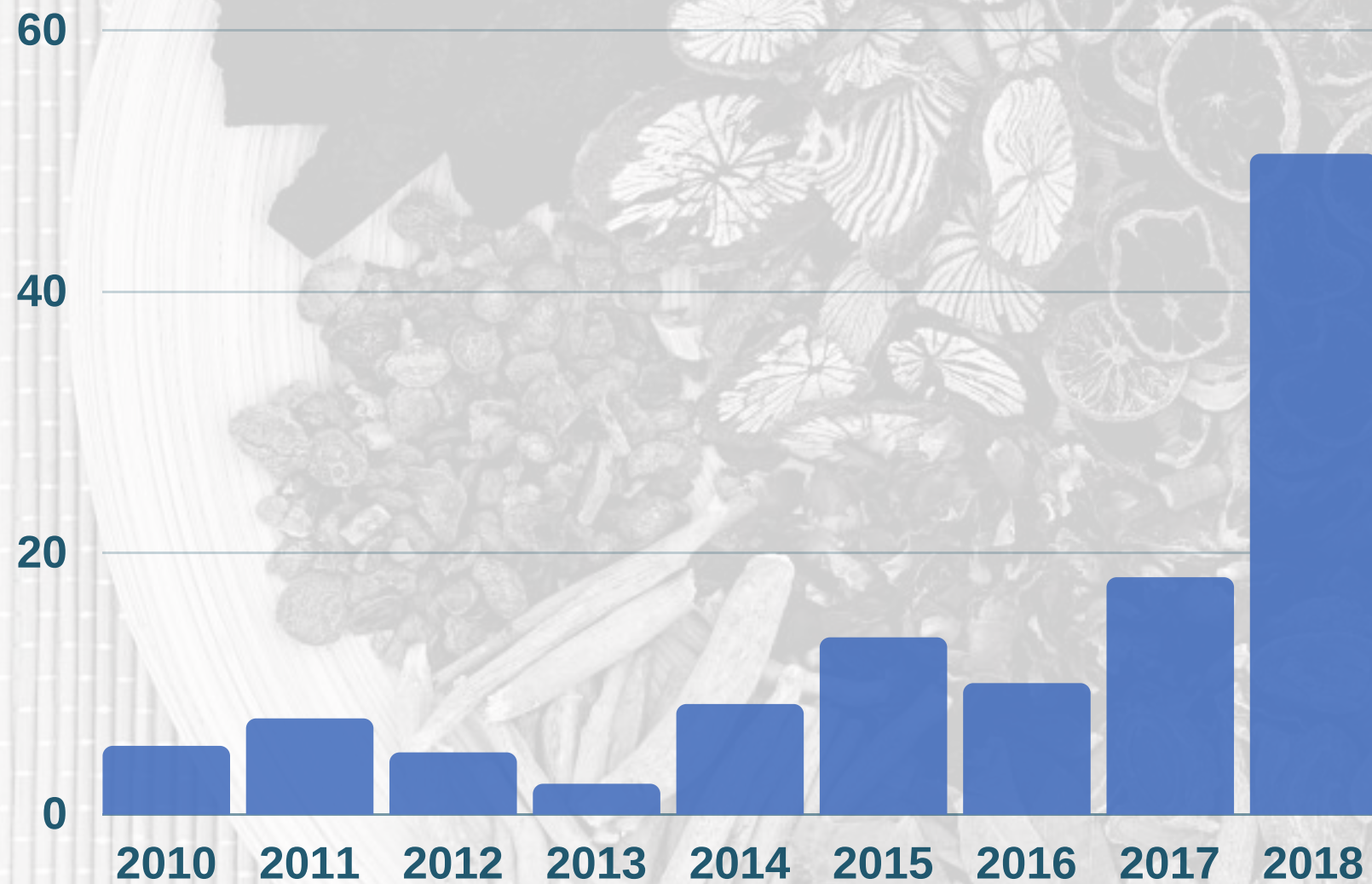
Наша компания более десяти лет сотрудничает с широким кругом ведущих лидеров отрасли по поставкам оборудования, расходных материалов и сырья примерно 100 клиентам в более чем 10 странах.

Они рассчитывают, что мы предоставим им новые технологии, инновационные препараты и медицинские изделия, а также расходные материалы и сырье, чтобы они смогли сосредоточиться на разработке и производстве продуктов здравоохранения, улучшающих жизнь людей.



# Китай имеет огромный интерес к инвестициям, технологиям и товарам, чтобы улучшить развитие своей фармацевтической промышленности.

Инвестиции в фармацевтическую отрасль в Китае  
(млрд юань)



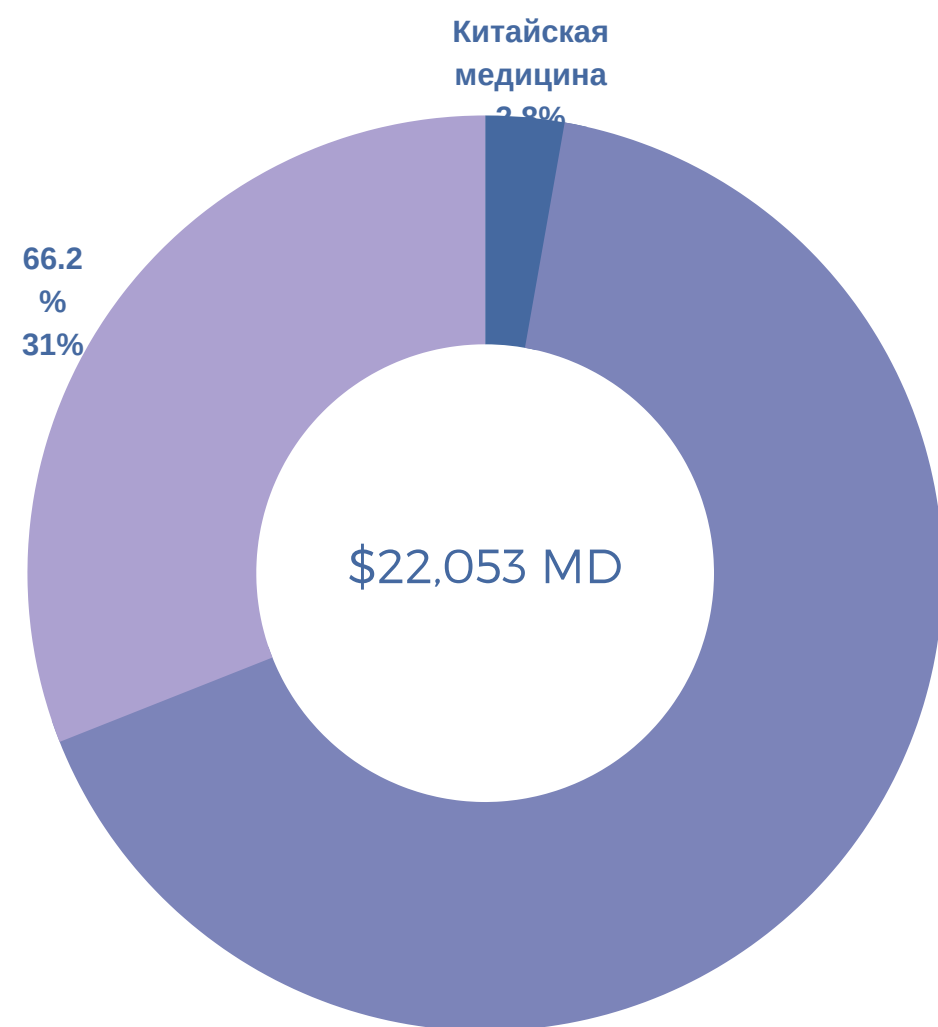
Количество фармацевтических компаний в Китае  
(разделение по секторам)



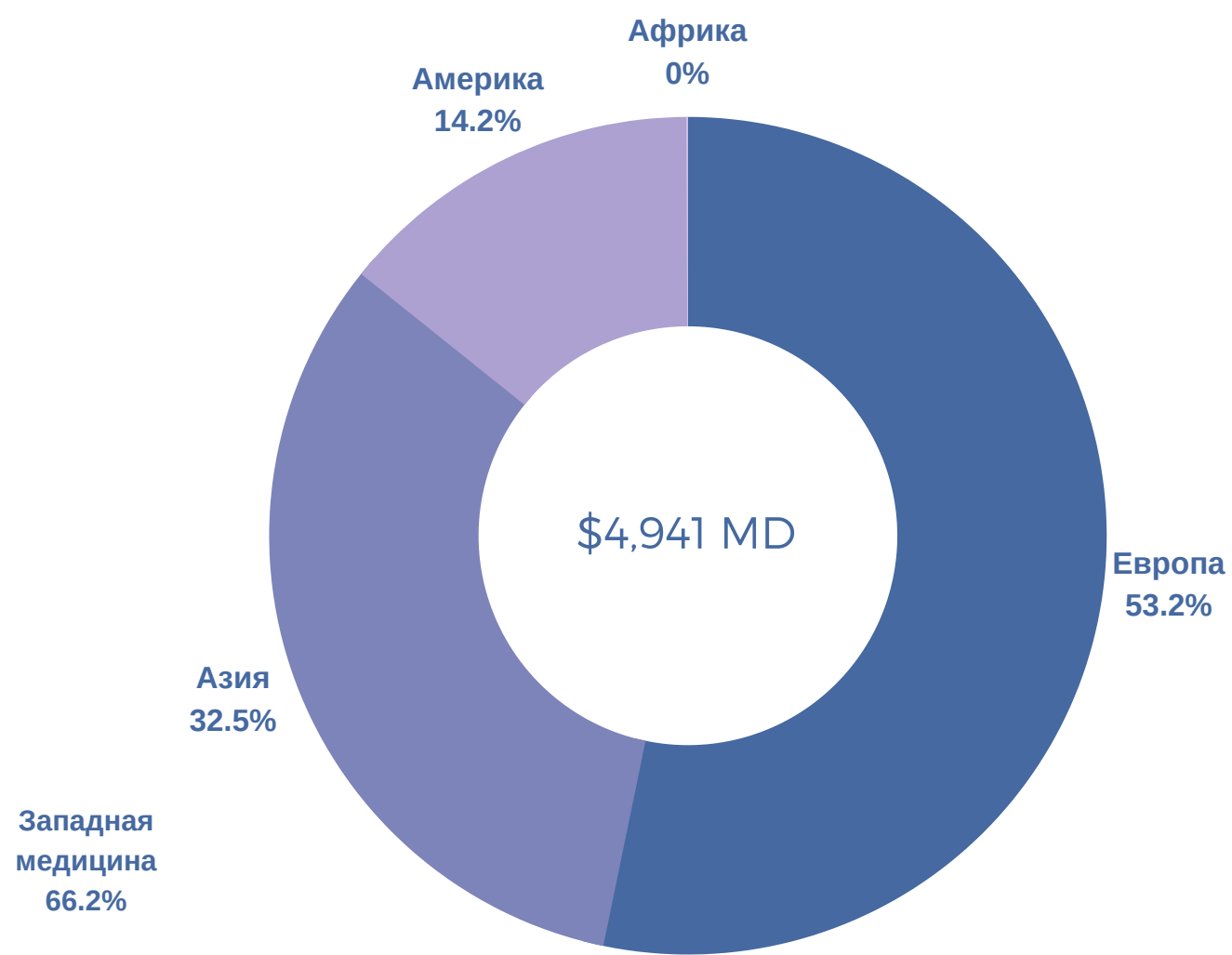
# ЧТО ИМОРТИРУЕТ КИТАЙ?

Первый семестр 2020 года

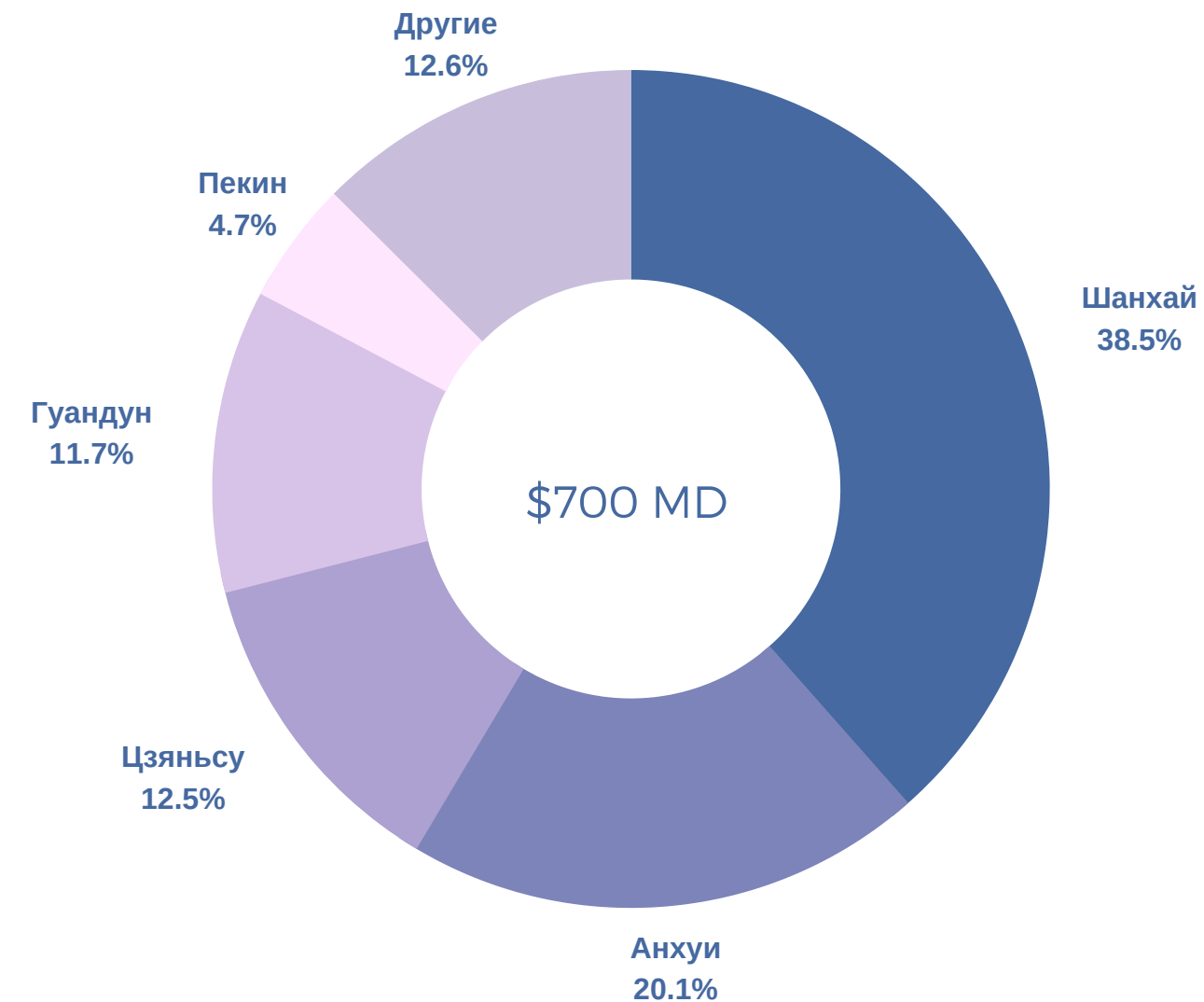
Сырье и западные лекарства - самые распространенные импортируемые товары.



Европа - крупнейший экспортер сырья для фармацевтической промышленности в Китай.



Шанхай имеет самую большую долю рынка импорта экстрактов.





# УСЛУГИ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ЭКСПОРТА В КИТАЙ (EGS)

Компания Keno Pharma была основана в Пекине в 2009 году. С тех пор мы стали одним из самых надежных поставщиков для ведущих фармацевтических компаний в России и странах СНГ (Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан и другие страны).

Работая на китайском рынке более десяти лет, мы создали EGS с целью сотрудничества с иностранными компаниями, заинтересованными в экспорте продукции на новый рынок, чтобы совместно поставлять новые лекарственные препараты, оборудование, мед изделия и сырье ведущим фармацевтическим, химическим, косметическим и пищевым компаниям по всему Китаю.

## ОСНОВНЫЕ СТАДИИ

## ПОНИМАНИЕ ЦЕННОСТИ ВАШЕГО ПРОДУКТА

## СООТВЕТСТВИЕ КИТАЙСКИМ НОРМАТИВАМ

## РАЗВИТИЕ НОВОГО РЫНКА

## ОТНОШЕНИЯ WIN-WIN

МЫ ИЗУЧАЕМ ВАШУ СТРАТЕГИЮ БИЗНЕСА И ВАШИ ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОДУКТЫ, ЧТОБЫ СОВМЕСТНО С ВАМИ ОПРЕДЕЛИТЬ ТЕ, КОТОРЫЕ СМОГУТ ЗАНЯТЬ НИШУ НА КИТАЙСКОМ РЫНКЕ

НАШИ КЛИЕНТЫ ДОВЕРЯЮТ, ЧТО МЫ ДАДИМ ИМ ЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РАБОТЫ НА РЫНКАХ НАШЕГО ПРИСУТСТВИЯ.

КЕНО ФАРМА ИМЕЕТ РАБОТЫ В СФЕРЕ ЭКСПОРТА ИЗ КИТАЯ НА ДЕСЯТЬ РЫНКОВ ДРУГИХ СТРАН БОЛЕЕ ДЕСЯТИ ЛЕТ.

СОТРУДНИЧАЯ С НАМИ, МЫ СОКРАЩАЕМ ВРЕМЯ ВЫХОДА НА НОВЫЙ ДЛЯ ВАС РЫНОК, А ТАКЖЕ СНИЖАЕМ РИСКИ СОБЛЮДЕНИЯ МЕСТНЫХ НОРМАТИВОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА СТРОГО РЕГУЛИРУЕМЫЙ РЫНОК.

### ЗАЧЕМ СОТРУДНИЧАТЬ С НАМИ?

КИТАЙ В ПОСЛЕДУЮЩИЕ ГОДЫ СТАНЕТ КРУПНЕЙШИМ В МИРЕ РЫНКОМ ФАРМАЦЕВТИКИ И ЗДРАВООХРАНЕНИЯ.

СОТРУДНИЧАЯ С НАМИ, ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ДОСТУП К ОДНОМУ ИЗ САМЫХ ДИНАМИЧНЫХ РЫНКОВ В МИРЕ И ОПЫТНОЙ КОМАНДЕ, КОТОРАЯ БУДЕТ СОДЕЙСТВОВАТЬ РАЗВИТИЮ КИТАЙСКОГО РЫНКА ФАРМАЦЕВТИКИ.

## ШАГ 1

### СОЗДАНИЕ БИЗНЕС КЕЙСА

Если вы хотите расти вместе с нами на китайском рынке, все, что вам нужно, - это связаться с нами.

Партнер

.....

Мы отправим вам анкету, чтобы лучше понять сильные стороны вашего продукта для вывода на китайский рынок.

Кено

### ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА

Во время этого процесса мы будем поддерживать общение с вами для выявления ключевых проблем при прохождении бизнес кейса:

- Драйверы рынка
- Сильные стороны товара
- Конкуренция
- Тенденции импорта

.....

С этой целью мы рассмотрим официальную информацию на китайском языке от государственных органов, а также конкретных отраслевых палат, а также определим потребности рынка на основании данных компаний, которые стоят на китайских фондовых биржах (Шанхай и Шеньжень), а также проведем прямые исследования посредством нашей коммерческой сети по всему Китаю.

### ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ

Определить, есть ли в Китае реальная потребность в данном продукте и есть ли смысл с ним работать.



## ШАГ 2

### ДОСТУП НА РЫНОК И СОБЛЮДЕНИЕ НОРМАТИВОВ

#### Партнер

На этом этапе мы будем работать вместе, чтобы определить ключевые нормативные вопросы, которые необходимо будет соблюдать для экспорта в Китай и роста продаж на китайском рынке.

.....

Мы свяжемся с различными государственными органами по поводу конкретных требований к продукту, а именно с:

#### Keno

- Государственная администрация по регулированию рынка (SMAR)
- Национальное управление медицинской продукции (NMPA)
- Министерство науки и технологий (МОСТ)
- Министерство сельского хозяйства (МИД)
- Министерство торговли (MOFCOM)
- Главное таможенное управление Китая (AGA)

### ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ

Оценка с точки зрения финансовых затрат и сроков согласно нормативной базе Китая, которая будет рассматриваться применительно к следующим положениям:

- Производство
- Хранение и транспортировка
- Обязательная сертификация товара (GB)
- Реклама, продажи и послепродажное обслуживание



## ШАГ 3

## СТРАТЕГИЯ И ВЫХОД НА РЫНОК

### Партнер

Вместе мы изучаем перечень товаров клиента, на экспорт которых мы ориентированы развивать, а также работаем над созданием брошюр продуктов на китайском языке.

Мы поддерживаем тесную связь с вашим отделом продаж и обсуждаем потенциальных клиентов и отчеты нашей команды по развитию бизнеса.

.....

Наш план развития бизнеса ориентирован на 3 основных направления:

- Мы активно ищем потенциальных клиентов и делаем холодные звонки, чтобы представить наши продукты и организовать встречи с клиентами.
- Распространение брошюр продуктов среди основных отраслевых ассоциаций и китайских социальных сетей (WeChat и Weibo).
- Продвигаем ваш продукт на выставках, которые мы посещаем в Китае.

### Кено

В течение последних 11 лет мы развивали и строили прочные отношения с компаниями в следующих направлениях:

### Фармацевтическое оборудование (обработка и упаковка)

- Твердые формы
- Полутвердые формы
- Оральные формы
- Жидкие формы

### Сырье и лекарственные препараты

- Фармацевтические субстанции и лекарственные препараты
- Витамины, БАД
- Ветеринарные продукты, добавки для животных
- Продукты питания
- Косметика

### Расходные и упаковочные материалы

- Флаконы и ампулы
- Пробка и колпачки
- Спрейеры и капли для глаз
- Пластиковые флаконы
- Алюминиевые и ламинарные тубы
- Инфузионные пакеты



# ГЛАВНЫЕ ВЫСТАВКИ, В КОТОРЫХ МЫ УЧАСТВУЕМ В КИТАЕ

Выставка	China International Pharmaceutical Machinery Exposition	API CHINA	CPhI China
Размер	+200,000 м2	+70,000 м2	+200,000 м2
Посетители	+80,000	+60,000	+70,000
Количество участников	+1,300	+1,500	+3,000
Место проведения	Чунцин	Гуанчжоу	Шанхай
Время проведения	Май	Май	Декабрь
Профиль участников	Оборудование <ul style="list-style-type: none"><li>• Обработка и упаковка</li><li>• Водоподготовка, газоподготовка</li><li>• Мельницы</li></ul>	Субстанции и сырье <ul style="list-style-type: none"><li>• Балк</li><li>• Химикаты</li><li>• Интермедиаты</li><li>• Вспомогательные вещества</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Субстанции и сырье</li><li>• Оборудование</li><li>• Расходные материалы</li><li>• Медицинские изделия</li><li>• Лабораторное оборудование</li></ul>
Сайт организаторов	<a href="http://www.cipm-expo.com">http://www.cipm-expo.com</a>	<a href="https://www.apichina.com.cn">https://www.apichina.com.cn</a>	<a href="https://www.cphi-china.cn">https://www.cphi-china.cn</a>



# НАШИ УСЛУГИ ПО РАЗВИТИЮ ЭКСПОРТА В КИТАЙ: ПРОГРАММА, ОСНОВАННАЯ НА УСПЕХЕ

## Что еще Вам нужно знать

Мы хотим, чтобы было доступно больше качественных лекарств и медицинских устройств для улучшения здоровья в нашем обществе, а также для укрепления систем здравоохранения на рынках нашего присутствия, в данном конкретном случае на рынке Китая.

- Keno Pharma, Программа развития экспорта (EGS) нацелена на ускорение ваших продаж в Китае за счет сотрудничества с нами.
- EGS - это услуга, основанная на успехе. Мы будем усердно работать, чтобы обеспечить рост ваших экспортных продаж в краткосрочной и долгосрочной перспективе.
- Продолжительность программы составляет шесть месяцев с момента начала. Есть возможность продлевать программу каждые шесть месяцев.
- За любые продажи, осуществленные в рамках нашей программы, взимается комиссия (от 3% до 7%).
- Наша EGS имеет ежемесячную фиксированную плату в размере 1500 долларов США, которая будет вычтена из нашей комиссии при условии успешных продаж.

## Включает

- ✓ Развитие проекта, работая с конкретными целевыми клиентами.
- ✓ Проверка данных клиентов.
- ✓ Индивидуальные брошюры о продуктах на китайском языке для демонстрации на наших стендах во время торговых презентаций и участия в выставках.
- ✓ Распространение брошюр продуктов среди потенциальных клиентов и отраслевых ассоциаций.
- ✓ Согласование с государственными органами и поставщиками регуляторных вопросов.
- ✓ Отслеживание своевременных оплат за товар.

## Что не включено

- ✗ Расходы, связанные с командировками по Китаю (транспорт, гостиница, питание).
- ✗ Государственные сборы и услуги, связанные с регулирующими вопросами.
- ✗ Технические переводы рекламных проспектов и досье.
- ✗ Разработка специализированных маркетинговых материалов и печать досье.

# КОНТАКТЫ



## **Keno Pharma (Head Office)**

**Address:** Office 706, Building 3, Business Centre Zhu Bang 2000, №98, Bali Zhuang Road, Chao Yang District, Beijing, China, 100025.

Tel: +86 10 85710456

Fax: +86 10 85711436

E-mail: [mexico@kenopharma.com](mailto:mexico@kenopharma.com) & [keno@kenopharma.com](mailto:keno@kenopharma.com)

## **Keno Pharma Engineering (Uzbekistan)**

**Address:** Buzbozor No. 7, Office No. 21, Building 3, Tashkent, District Mirzo-Ulukbek. Uzbekistan

Tel: +99 87 12697338

E-mail: [uzb@kenopharma.com](mailto:uzb@kenopharma.com)

## **Keno Pharma (Russia)**

**Address:** Office 56, Entusiasts Avenue, Building 205, Moscow, Russia.

Tel: +7 916 914 6686

E-mail: [keno@kenopharma.com](mailto:keno@kenopharma.com)

## **Keno Pharma (Spain)**

**Address:** Cadiz City, Province of Cadiz, Autonomus Community of Andaluzia, Spain.

Tel: +34 688328953

E-mail: [aldynay@kenopharma.com](mailto:aldynay@kenopharma.com)

